



Module SynoCorporama



Auteur	SYNOLIA
Date	31/05/2011
Version	1.0



Module SynoCorporama

1.	Introduction	3
2.	Corporama : Prospection et veille en temps réel	3
2.1	<i>Descriptif des services</i>	3
2.2	<i>Module SynoCorporama</i>	3
2.3	<i>Fonctionnalités avancées avec un compte Corporama</i> :	3
3.	Installation du Module	4
3.1	<i>Pré requis techniques</i>	4
3.2	<i>Installation</i>	4
4.	Utilisation du Module	6
5.	Désinstallation	6
6.	Synolia et Corporama	7
7.	Licences	8
7.1	<i>Condition d'utilisation Synolia</i>	8
8.	Liens utiles :	8

1. Introduction

SynoCorporama est un module développé par Synolia, permettant d'afficher sur les vues Détail et Edition d'un Compte la page du Compte trouvé sur le site d'information agrégée Corporama.com.

L'utilisateur pourra ainsi visualiser directement sur la fiche du Compte les informations légales et financières de cette société, les informations liées aux réseaux sociaux, les derniers « twitts » liés à cette société, etc.

2. Corporama : Prospection et veille en temps réel

SynoCorporama permet aux utilisateurs d'accéder aux informations pertinentes et exploitables sur leurs prospects et clients, directement depuis Sugar CRM.

2.1 Descriptif des services

Corporama recherche et structure en temps réel l'ensemble des informations associées à une société. La recherche peut concerner un client ou prospect, un fournisseur, un concurrent ou sa propre société et s'opère sur le nom de la société, son SIREN, une marque ou un nom commercial.

La valeur ajoutée immédiate de l'outil est de proposer sur une société une information complète à savoir :

- informations légales et financières
- contacts dans les réseaux pros, mail et téléphone
- parutions dans les actualités et blogs
- présence web 2.0 (twitter, facebook, wikipédia)
- emplois, documents financiers et communiqués de presse, vidéo, images...

Les résultats peuvent être filtrés pour trouver l'information utile ou cibler les contacts pertinents par fonction, lieu, mots clefs.

Alimenter sa prospection : La recherche de sociétés concurrentes est également disponible à partir de la sélection d'une entité légale.

2.2 Module SynoCorporama

Le téléchargement du module SynoCorporama permet :

- un accès direct à ces informations temps réel depuis la fiche d'une société,
- sans ouverture de compte sur corporama (dans la limite de 3 recherches/jour)
- ainsi que l'accès à la constitution de liste de prospection.

L'ensemble des services est détaillé dans le document ci-joint : <http://corporama.com/static/GuideCorporama.pdf>

2.3 Fonctionnalités avancées avec un compte Corporama :

La création d'un compte corporama (gratuit ou payant) permet d'accéder à des fonctionnalités avancées :

- plus de recherches (*)
- personnalisation de la page de résultats, historique de recherche, mise en favoris
- recherche de mails individuels (*)
- création d'alertes mail complètes et ciblées (*)
- accès aux annonces légales (*)
- accès au service client (du lundi au vendredi - 9h. à 19h.)

(*) : spécifique à chaque offre, de 10 à 40 € par mois et par utilisateur

Pour accéder à ces services, consultez nos offres : <http://corporama.com/offers>

3. Installation du Module

3.1 Pré requis techniques

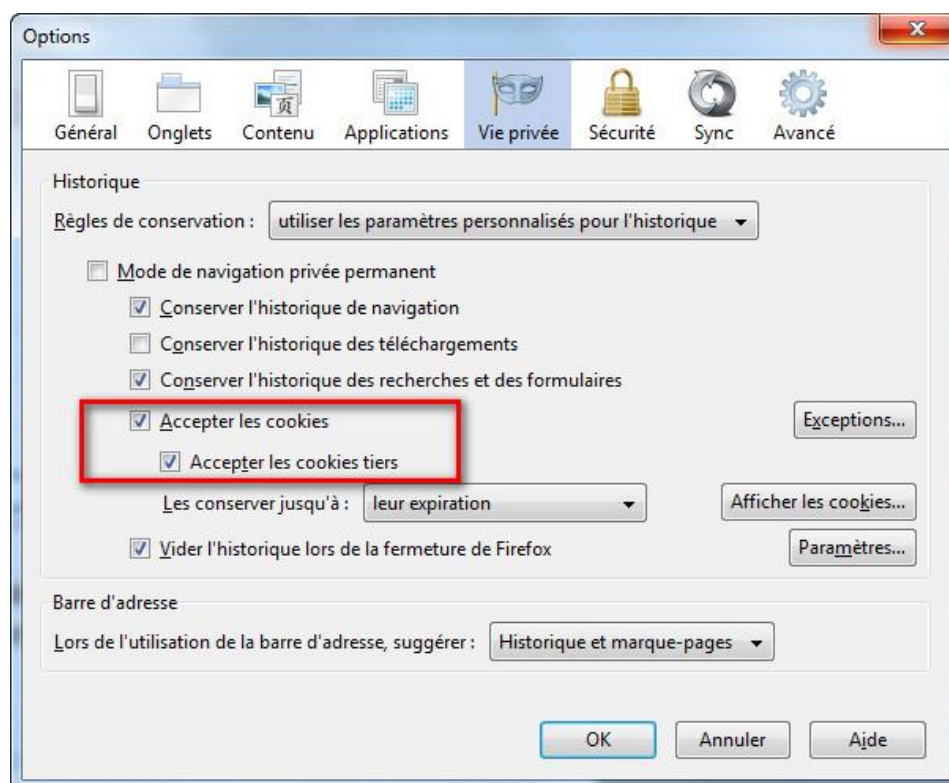
Pour installer et utiliser le module SynoCorporama, vous devez disposer d'un SugarCRM en version 6.* sur lequel vous disposez des droits d'administrateur.

Ce module est compatible avec les éditions **Communautaire, Professionnelle et Entreprise**.

SYNOLIA ne pourra en aucun cas être tenu pour responsable de l'utilisation que vous faites du module SynoCorporama .

SYNOLIA ne pourra en aucun cas être tenu pour responsable de la qualité ou de l'exactitude des informations fournies par le site Corporama.

Afin de pouvoir être identifié sur le site de Corporama.com au travers de l'iframe affichée dans SugarCRM votre navigateur doit « Accepter les cookies tiers »



3.2 Installation

SynoCorporama s'installe comme un module classique de SugarCRM : l'utilisation du « Chargeur de module » est vivement conseillée.

Studio

Configuration des modules, des onglets et des champs standards / personnalisés.

Studio	Personnaliser les champs des modu
Module Builder	Faites de nouveaux modules pour au SugarCRM
Chargeur de module	Ajouter ou supprimer un module Suç
Configurer les groupes d'onglets	Créer et modifier les groupes d'ongle
Gestion des Workflow	Gestion des conditions du WorkFlow

Si vous installez le module à l'aide du « Chargeur de module », vous pourrez facilement le désinstaller à l'aide de celui-ci.

Les modules suivants sont installés:

Nom	Type	Version

Module

Nom	Type
SynoCorporama	Module

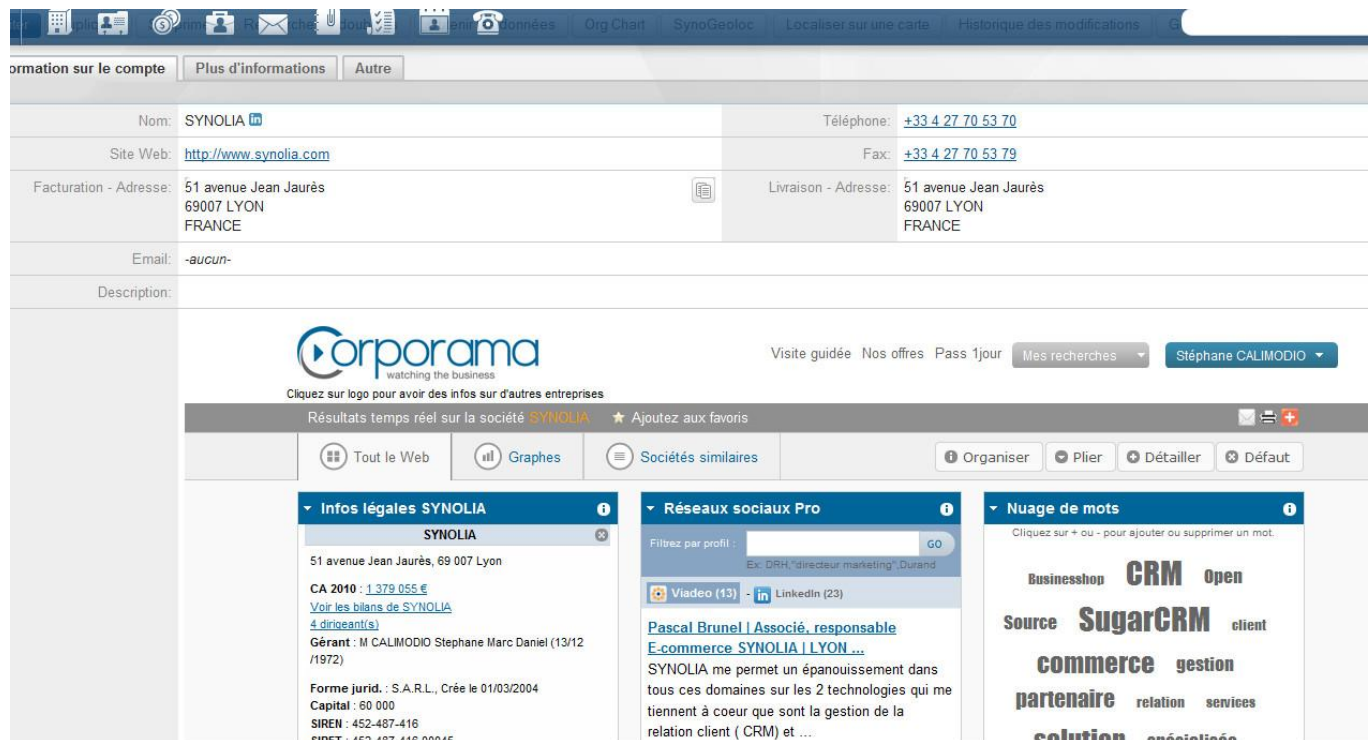
4. Utilisation du Module

Une fois le module installé, un nouveau champ « Corporama » est disponible sur les vues « Edition » et « Détail » de l'objet Compte. Par défaut, ce champ est affiché dans le premier bloc des deux vues, vous pouvez le positionner ailleurs en allant dans le Studio de SugarCRM.

Ce champ est une iframe qui affiche le résultat de la recherche du nom du Compte courant sur le site www.corporama.com

Le site www.corporama.com autorise 3 recherches par jour si vous n'êtes pas identifié sur leur site. Une fois identifié, le nombre de recherches par jour ne sera plus limité.

Une fois ce quota atteint, l'utilisateur verra une page de « quota » spécifique l'invitant à souscrire à un abonnement payant (sans engagement et sans préavis de résiliation) en créant un compte sur Corporama.

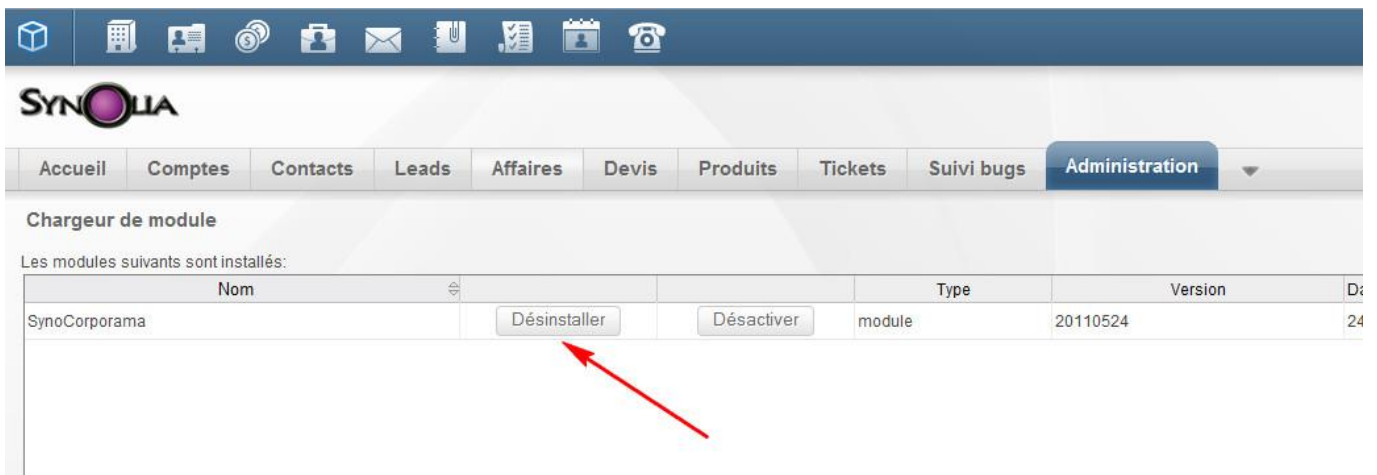


The screenshot shows the SugarCRM interface with the 'Informations sur le compte' view. The main content area displays an iframe with the Corporama search results for the company SYNOLIA. The results include:

- Infos légales SYNOLIA:** 51 avenue Jean Jaurès, 69 007 Lyon; CA 2010 : 1 379 055 €; Gérant : M CALIMODIO Stephane Marc Daniel (13/12 /1972); Forme jurid. : S.A.R.L., Créé le 01/03/2004; Capital : 60 000; SIREN : 452-487-416; SIRFT : 452-487-416 00045.
- Réseaux sociaux Pro:** Viadeo (13), LinkedIn (23); Pascal Brunel | Associé, responsable E-commerce SYNOLIA | LYON... SYNOLIA me permet un épanouissement dans tous ces domaines sur les 2 technologies qui me tiennent à coeur que sont la gestion de la relation client (CRM) et ...
- Nuage de mots:** Businessshop, CRM, Open, Source, SugarCRM, client, commerce, gestion, partenaire, relation, services, solution, spécialisée.

5. Désinstallation

Le Module SynoCorporama est désinstallable via le « Chargeur de module ».



Nom	Type	Version
SynoCorporama	module	20110524

Cliquez simplement sur le bouton de désinstallation.

6. Synolia et Corporama

SYNOLIA dispose d'une expertise reconnue en matière de Gestion de la Relation Client lui permettant d'aider ses clients, en fonction de leurs besoins spécifiques, à la mise en place de la solution la plus adaptée. 1^{er} partenaire historique au monde, principal partenaire en France et 1er en Europe en 2010, Recognized Developer et Partenaire Gold de SugarCRM depuis 7 ans, **SYNOLIA** fournit une large gamme de prestations autour de cette application, de la mise en oeuvre, aux paramétrages et développements, mais également le support et la formation des utilisateurs, pour tout type de clients à partir de 5 utilisateurs. **SYNOLIA** est également le traducteur officiel de SugarCRM pour la langue française. Pour plus d'informations appelez le 04 27 70 53 70 ou visitez <http://www.synolia.com>.

Pour tous renseignements : sugar@synolia.com

Corporama.com est une solution d'information société puissante, efficace et économique, pour une connaissance optimale des entreprises de son marché. ; les informations obtenues sur une société (légal, financières, contacts, coordonnées, actu, emploi...) peuvent être filtrées, organisées et inclus dans des alertes spécifiques.

Ces services aident au quotidien des organisations commerciales et marketing de toute taille telle que BUSINESS PERF, EURINNOV, EURELIS, groupe PREVOIR, LEO BURNETT, MIRIADE ou SAGE en leur apportant une information utile, ciblée et à jour.

Lancé en Juin 2010, Corporama.com est déjà utilisé par plus de 200 000 internautes professionnels chaque mois. Il est édité par la société Corporama SAS au capital de 409 728 €, située 148 rue des Pyrénées PARIS 20ème.

Pour plus d'information : <http://corporama.com>



7. Licences

7.1 Condition d'utilisation Synolia

L'acquisition et l'utilisation du module SynoCorporama est soumis aux conditions générales de vente SYNOLIA. Le module est commercialisé sous licence SugarCRM public Licence 1.1.3.

La responsabilité de SYNOLIA ne pourra être engagée dans le cadre d'une mauvaise utilisation de l'application générant un dysfonctionnement de celle-ci ou d'une application tierce.

SYNOLIA ne pourra en aucun cas être tenu pour responsable de l'utilisation que vous faites du module SynoCorporama .

SYNOLIA ne pourra en aucun cas être tenu responsable des informations fournis par le site Corporama.

Les fichiers créés par SYNOLIA sont soumis à la licence SugarCRM Public License Version 1.1.3 et reste la propriété de SYNOLIA.

Votre utilisation de ce code signifie que vous vous engagez à respecter cette licence et ses obligations, entre autre si vous désirez étendre ce code dans un but de commercialisation, revendre ce code (même modifié), louer ce code (même modifié), distribuer ce code (même modifié) vous DEVEZ obtenir l'accord écrit de SYNOLIA (sugar@synolia.com).

Vous n'avez PAS le droit de supprimer les copyrights SYNOLIA du code.

Si vous souhaitez contribuer à ce code vous DEVEZ conserver le texte de licence et vous êtes encouragés à renseigner les lignes Contributor(s) avec votre nom (et vos références) et Description avec la description de votre contribution.

8. Liens utiles :

Le site de SugarCRM : <http://www.sugarcrm.com>

Le site de Synolia : <http://www.synolia.com>

Le site de Corporama : <http://www.corporama.com>

Le site CRM-France et le forum sont là pour vous aider : <http://www.crm-france.com>