



Services innovants  
d'intelligence  
commerciale

## OFFRE « SMARTLEADS »

Solution innovante de génération  
d'opportunités commerciales



**4 OFFRES**  
AU SERVICE DE VOTRE  
PERFORMANCE COMMERCIALE

**UNE AMBITION SIMPLE**  
Vous aider à vendre plus et mieux

**COMMENT ?**  
En exploitant mieux les données  
BtoB pour améliorer votre  
efficacité commerciale

**POUR QUI ?**  
Les commerciaux BtoB  
Les directions et services  
marketing ou commercial



## « SmartLeads » vous fournit chaque jour vos prospects prioritaires



### Pour qui ?

Les directeurs commerciaux et leurs équipes ayant un marché étendu par rapport à leur capacité de traitement



### Pourquoi ?

Pour prioriser l'effort de prospection, se concentrer sur les probabilités de vente les plus élevées et gagner en efficacité commerciale



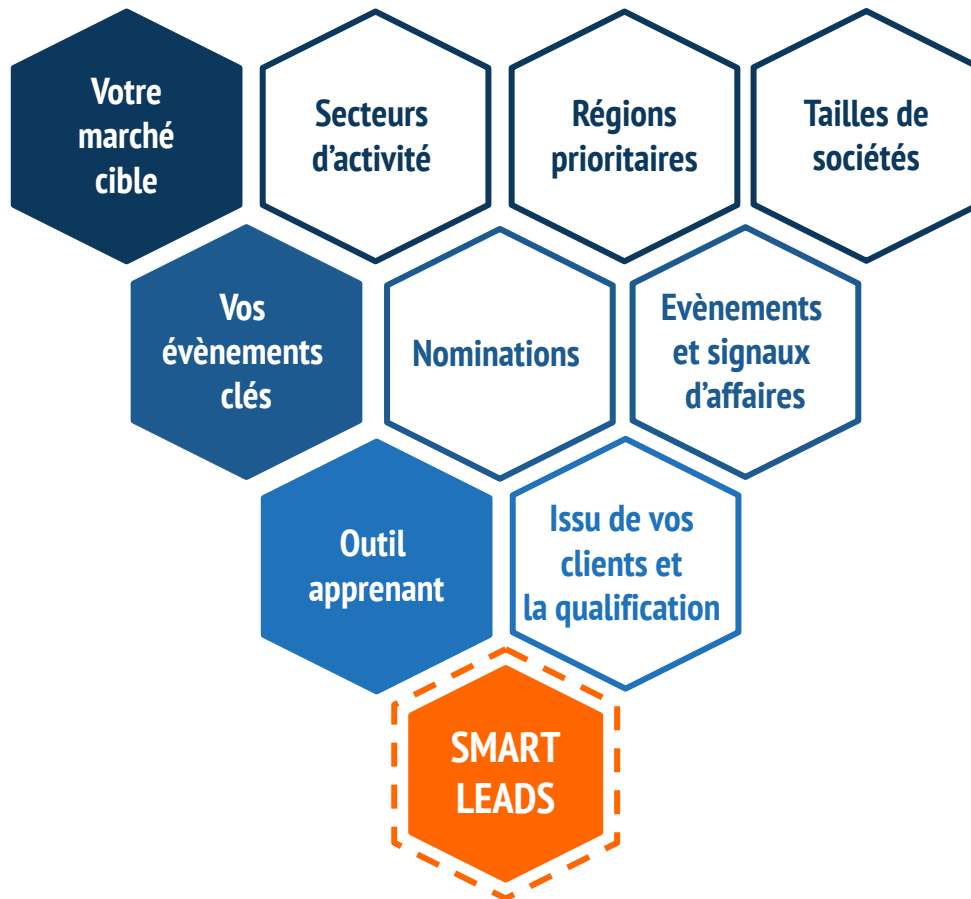
### Comment ?

Nos algorithmes analysent chaque jour des millions de données et d'évènements sur les sociétés françaises en fonction des **signaux d'affaires qui comptent pour vous.**

**La puissance du Big Data au service de votre développement commercial**



Parmi les 9 millions de sociétés françaises,  
lesquelles contacter en priorité ?



**SUR-MESURE** Vous définissez la fréquence, le nombre et l'affectation des leads envoyés à vos équipes

**PRÉCIS** Ciblage sur + de 20 critères : taille, données financières, localisation, activité...

**DYNAMIQUE** 10 signaux forts et faibles dans la vie des entreprises : nominations, recrutements, appels d'offres gagnés, événements légaux, déménagements, levées de fonds...

**APPRENANT** Vos clients représentatifs peuvent servir de modèle pour affiner les algorithmes de scoring

**INSTANTANÉ** Les informations sont actualisées quotidiennement pour vous permettre d'agir avant vos concurrents



CHAQUE JOUR, VOS FUTURS CLIENTS



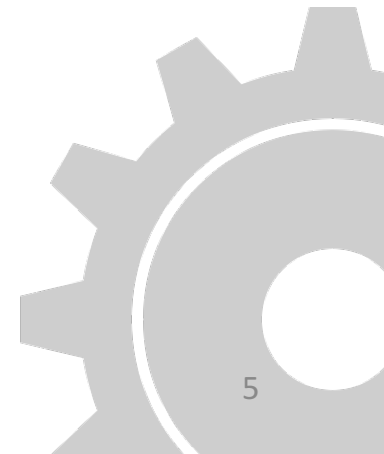
**C'est simple ! Vous paramétrez « SmartLeads » en pondérant les critères ou événements qui comptent le plus pour vous et votre équipe commerciale**

- Activité par secteur, code NAF, mots-clés
  - Géolocalisation par région, département, code postal
  - Taille d'entreprise : nombre de salariés et d'établissements, chiffre d'affaires
  - Dynamisme économique : croissance ou décroissance du CA
  - Contacts clés par fonction et niveau de responsabilité, nominations et départs
  - Changement de dirigeant
  - Recrutement en cours
  - Attribution d'appel d'offres
  - Déménagement
  - Levées de fonds, augmentation/diminution du capital
- ...parmi plus de 20 critères



**Vous et votre équipe recevez chaque jour la liste des meilleures sociétés correspondant à vos critères de prospection.**

**Accessibles par email ou sur Corporama, vous les qualifiez via l'outil de gestion des leads ou les injectez dans votre CRM.**





« SmartLeads » est couplé à l'outil d'Intelligence Commerciale Corporama qui vous donne accès à une information 360° et en temps réel sur toute société ou marché



RÉCEPTION DES  
« SMARTLEADS »

FICHE SOCIÉTÉ  
CORPORAMA

ENRICHISSEZ  
VOTRE CRM

ÉDITEZ DES  
LISTES DE  
PROSPECTION

- Par mail, en ligne
- À une fréquence quotidienne, hebdomadaire ou mensuelle
- Répartis sur un personne ou une équipe

**Toute l'info société pour interpellier votre interlocuteur**

- Infos légales et financières
- Dirigeants et contacts pro
- Actualités
- Réseaux sociaux
- Offres d'emploi
- Documents
- Salons et évènements pros
- Appels d'offres gagnés
- ...

**Un simple clic pour importer vos leads dans votre CRM**

- 40 CRM partenaires
- Les fiches Société consultables depuis votre CRM
- Un outil alternatif de pré-CRM sur Corporama\*

**Réalisez facilement des listes de prospection**

- Plus de 25 critères de ciblage croisés
- Outil d'analyse graphique pour les études marketing
- Géolocalisation de vos prospects pour optimiser vos déplacements



- \* **Le Pré-CRM permet de qualifier et suivre vos opportunités**
- Donnez un statut à une société
  - Affectez ou réaffectez une société ou liste à un commercial
  - Créez et consultez des notes



## Une offre packagée incluant leads et outil d'intelligence commerciale

**« SMART LEADS » + 1 COMPTE SALES**  
2 280€ / an



**SMARTLEADS + 5 COMPTES**  
4 440€ / an

**1 compte pour**  
paramétrage des algorithmes SMARTLEADS  
+ consultation illimitée  
de fiches et listes sociétés

**+ 1 000 leads scorés**

*(2 000 crédits à consommer en totalité ou partie avec vos SmartLeads)*

**+ Paramétrage libre de vos scenarii prédictifs**

**+ Accompagnement et assistance**

**5 comptes pour**  
paramétrage des algorithmes SMARTLEADS  
+ consultation illimitée  
de fiches et listes sociétés

**+ 5 000 leads scorés**

*(10 000 crédits à consommer en totalité ou partie avec vos SmartLeads)*

**Paramétrage libre de vos scenarii prédictifs**

**Accompagnement et assistance**

**Pour un devis sur-mesure, contactez-nous au 01 71 16 31 16**



## Plus de 1 500 clients satisfaits des sociétés de toute taille et de tout secteur d'activité

### L'INNOVATION AU SERVICE DE VOTRE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

Depuis 2010, Corporama propose des services innovants d'aide à la prospection, accessibles en ligne, permettant aux commerciaux et aux services marketing de développer leur business.

Parce que la puissance de notre solution repose sur le Big Data, nous consacrons 25% de notre budget en R&D.

**Notre mission ? Redonner le sourire aux commerciaux !**



### CORPORAMA AU SEIN D'INTESCIA GROUP

Depuis début 2015, CORPORAMA est une société du groupe d'information professionnelle INTESCIA (300 personnes, 35 M€ CA) qui propose des solutions de Business intelligence construites autour de 4 marques leader dans leur secteur :



D'excellente qualité, la base Corporama nous a permis de mener des campagnes très qualifiées et d'obtenir des scores remarquables sur des cibles habituellement difficiles à joindre.

**PHILIPPE GUIHÉNEUC - DIRECTEUR GÉNÉRAL - THE MESSAGE COMPANY**

Cet apport de données fiables couplé à nos actions de "Content marketing" nous a permis de multiplier par 10 le nombre de leads entrants. Toujours un plaisir de travailler avec des gens aussi pro et innovants!

**CYNDIE BETTANT - RESP MARKETING & COMMUNICATION – CISION**

Corporama nous a permis d'optimiser nos campagnes emailings à destination des professionnels avec un taux d'ouverture et de clics supérieurs à la moyenne

**LAURENCE SCOMA-MICHAUD – RESP. MARKETING OPÉRATIONNEL - GROUPE GRAS SAVOYE**







**Vous avez une question ?  
Vous souhaitez une démo web de 20 min ?**

**Services innovants  
d'intelligence  
commerciale**

**Contactez-nous !**

**01 71 16 31 16  
contact@corporama.com  
corporama.com**